





BEJERMAN ERP



Todo Riego, un caso de éxito **Bejerman ERP**.

Índice

1. Perfil del cliente. 
2. Desafío. 
3. La solución. 
4. Principales beneficios. 

1. Perfil del **cliente**



Fundada en 2001, TODO RIEGO es una empresa argentina importadora y distribuidora de insumos para el riego agrícola, residencial y profesional. Brinda soluciones integrales en la comercialización de sistemas de riego, con distribuidores a lo largo de toda la República Argentina y países limítrofes. Ofrece una amplia línea de productos de alta calidad y ha logrado desarrollar una eficaz red de distribución de productos de riego en el país. Colaborando así al desarrollo sustentable de la agricultura y al mismo tiempo conservando el recurso hídrico.



Casi 20 años
en el mercado



Una amplia línea de
productos de alta calidad



Manejo de gran cantidad
de datos en tiempo real

2. Desafío

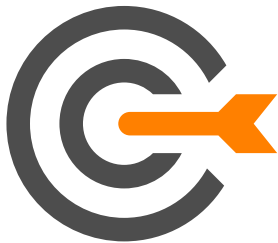


Si bien comenzó como una empresa pequeña, Todo Riego creció hasta manejar un volumen de 4000 productos de venta nacional, con gran cantidad de vendedores, así como de proveedores, tanto locales como del exterior.

De acuerdo con Nicolás Román, uno de los tres socios de Todo Riego, el principal problema de la empresa era el uso de planillas de cálculo y sistemas caseros. Recuerda que no contaban con la posibilidad de manejar grandes volúmenes de datos. Las consecuencias eran la generación de un **alto porcentaje de errores debidos al procesamiento manual**.

Sentían la necesidad de dar un salto de calidad a su gestión empresarial. Eso los llevó a probar varios sistemas hechos a medida, pero siempre llegaban a un punto donde o bien el proveedor abandonaba el mercado o fallaba el soporte.

3. La **solución**



En procura de una solución definitiva, la empresa comenzó la búsqueda de un **sistema que combinara gestión con fuerte soporte contable**. Reconocieron que Bejerman ERP combinaba estas dos características.

Dadas sus pasadas experiencias también les preocupaba la implementación del sistema y el poder confiar en obtener la asistencia técnica imprescindible durante ese proceso, que es clave para el aprovechamiento futuro de la solución. Sintieron que Thomson Reuters les brindaba la confianza necesaria para emprender el proceso.

Al avanzar en la implementación de Bejerman ERP se comenzaron a realizar nuevos y más profundos análisis de los datos, “desde el análisis de ventas, al análisis por zonas y el estudio de costos, hasta la liquidación de las comisiones a los vendedores o el manejo de stock”. Bejerman ERP, junto al motor SQL, les permitió “manejar una base de datos impresionante en tiempo real, y estar a tono con todas las nuevas soluciones de inteligencia artificial, que de hecho estamos comenzando a implementar”.

“Cuando decidimos implementar este sistema no conocíamos de SQL y bases de datos. Pero su uso es el salto más importante de la empresa, es pasar a las ligas mayores”.

Nicolás Román, propietario de Todo Riego.

4. Principales **beneficios.**



Siempre en palabras de Nicolás Román, los resultados de aplicar la solución Bejerman ERP “fueron notorios e inmediatos en nuestra Pyme.”

El uso del sistema cambió la autopercepción de la empresa ya que “cuando decidimos implementar este sistema no conocíamos de SQL y bases de datos. Pero su uso es el salto más importante de la empresa, es pasar a las ligas mayores. Sentimos que, gracias a los beneficios del análisis de la información, estamos ahora un paso por delante de las otras empresas del sector”.

Sobre la parte contable, que antes estaba tercerizada, afirmó que “fue un antes y un después porque ahora estamos utilizando la gran potencialidad del sistema en nuestra empresa”.

Destacó también el soporte a la implementación a través de la Mesa de Ayuda, diciendo que “somos intensos en capacitar a nuestra gente por lo que acudimos bastante a la Mesa de Ayuda. Fue uno de los puntos que nos hizo inclinarnos por este sistema y es una decisión con la que estamos muy conformes”.

El propietario de Todo Riego cerró diciendo: “Lo recomiendo ampliamente, **nos parece un sistema que se adapta a cualquier tamaño de empresa.** Notarán los cambios en la gestión inmediatamente y en la parte contable los contadores estarán agradecidos”.

Beneficios



Mejora en la toma de decisiones

Los ERP promueven la colaboración compartiendo los datos obtenidos en la organización. Los datos compartidos permiten a los departamentos dedicar su tiempo a **analizar esa información, sacar conclusiones y tomar mejores decisiones.**



Cumplir con todos los requerimientos contables

Tener **control sobre la contabilidad**, responder a las necesidades gerenciales y de seguimiento de costos.



Soporte de Mesa de Ayuda

Contar con **respaldo profesional confiable para solucionar inconvenientes y eliminar dudas**, basado en Argentina que comprende el contexto del país y puede entender mejor los requerimientos de los clientes.

[Conocé más sobre BEJERMAN ERP](#)



THOMSON REUTERS

www.thomsonreuters.com.ar

